

Plan de Vida

For Arturo Castillo



Presented By: \_\_\_\_\_

## Introducción al Plan de Vida

A medida que pasan los años y el retiro se acerca, la planificación de los niveles de ingresos deseados se convierte en una tarea obligada. Pero cada día de espera sólo intensifica el problema.

Una manera importante de planificar con efectividad es aprovechar al máximo un plan 401(k) patrocinado por el empleador o una IRA (Cuenta Individual de Retiro) personal. No obstante, estos instrumentos tienen límites de aportes impuestos por el gobierno, de manera que depender únicamente de ellos podría dar como resultado la imposibilidad de alcanzar los objetivos para el retiro. Por lo tanto, una gran parte de su ingreso de retiro debe provenir de sus ahorros personales.

Los ahorros personales pueden incluir acciones, bonos, fondos comunes de inversión, rentas vitalicias y seguro de vida. Y el seguro de vida puede ser particularmente valioso dado que cumple la doble función de proteger a su familia mientras usted está acumulando sus ahorros a largo plazo.

Plan de Vida es una estrategia de seguro de vida que hace hincapié en el beneficio por muerte y la acumulación de efectivo antes del retiro a la vez que proporciona una fuente de ingresos de retiro. A continuación hay un resumen del ejemplo de seguro de vida anexo preparado para Arturo Castillo, de 45 años de edad.

### Acumulación Antes del Retiro (En Base a Supuestos Actuales)

Beneficio Inicial por Muerte del Seguro de Vida	\$2,500,000
Prima Anual Ejemplificada	\$100,000
Número de Pagos de Prima Ejemplificados	5
Primas Totales Ejemplificadas	\$500,000
Valor en Efectivo* al Momento del Retiro	\$1,955,453
Beneficio por Muerte del Seguro de Vida al Momento del Retiro	\$2,500,000

### Distribuciones del Retiro (En Base a Supuestos Actuales)

Edad de Retiro Ejemplificada	65
Distribución de Póliza Anual	\$175,000
Número de Distribuciones de Pólizas Anuales	20
Distribuciones de Póliza Totales	\$3,500,000
Valor en Efectivo a los 95 Años de Edad	\$926,101
Beneficio por Muerte del Seguro de Vida a los 95 Años de Edad	\$1,030,364

Los pagos de las primas están sujetos a determinadas políticas y limitaciones del IRS y deben ser suficientes para mantener la vigencia de su póliza. Bajo las leyes impositivas actuales, los valores de la póliza se acumulan con impuestos diferidos. Los préstamos y retiros de la póliza disminuyen los beneficios por muerte y afectan la acumulación del valor de la póliza. Las extracciones que excedan las primas totales pagadas son imponibles.

\*Este ejemplo supone los que los valores no garantizados que se muestran se mantienen todos los años. Esto no es probable, y los resultados reales pueden ser más o menos favorables. Este ejemplo no es válido si no está acompañado por una propuesta básica por parte de la compañía de seguros que ofrece el producto.

## Introducción al Plan de Vida

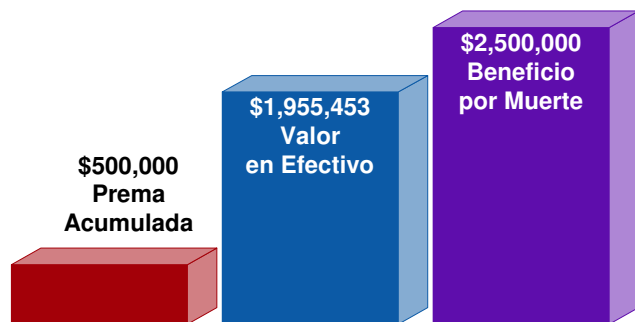
Edad de Retiro Ejemplificada	CVI tipo de interés	Prima Inicial	Beneficio Inicial Por Muerte
65	8.50%	100,000	2,500,000

### Acumulación con Impuestos Diferidos

Año	Male Age	(1) Prima Anual*	(2) Valor Acumulación al Final del Año**	(3) Valor en Efectivo al Final del Año**	(4) Beneficio por muerte al final del año
1	45	100,000	102,198	67,198	2,500,000
2	46	100,000	213,869	143,869	2,500,000
3	47	100,000	335,427	260,927	2,500,000
4	48	100,000	467,797	393,297	2,500,000
5	49	100,000	612,010	537,510	2,500,000
6	50	0	659,828	589,053	2,500,000
7	51	0	711,459	645,154	2,500,000
10	54	0	892,823	844,398	2,500,000
15	59	0	1,311,468	1,311,468	2,500,000
20	64	0	1,955,453	1,955,453	2,500,000
		<b>500,000</b>			

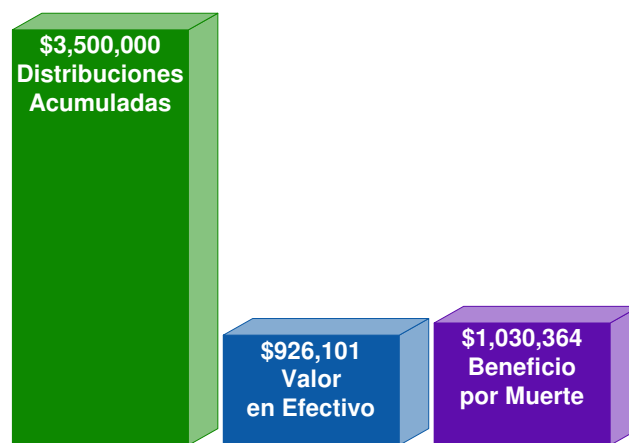
\*Las primas están niveladas para los primeros 5 años antes del retiro.

### Resumen de Años de Antes de Retiro (En Base a Supuestos Actuales)



Pague \$500,000 en primas de antes de retiro, y, a los 65 años, acumule \$1,955,453 de valor en efectivo\*\* con \$2,500,000 protección de beneficio por muerte.

### Resumen de Años de Retiro (En Base a Supuestos Actuales)



No pague más primas, tome las distribuciones en efectivo que empiezan a la edad de 65 años de \$175,000 por año durante 20 años y mantenga la protección de beneficio por muerte que, a los 95 años de edad años, será de \$1,030,364 con \$926,101 de valor en efectivo.\*\*

\*\*Este ejemplo supone los que los valores no garantizados que se muestran se mantienen todos los año Esto no es probable, y los resultados reales pueden ser más o menos favorables. Este ejemplo no es válido si no está acompañado por una propuesta básica por parte de la compañía de seguros que ofrece el producto.